■2025年10月13日 ■星期一 ■责编:隋明照 ■版式:桂政俊 ■责校:魏铼

《万物皆美》:

## 以美育心 再造名家经典童书系列

□周亦昕



冯骥才 著 四川文艺出版社

2024年的夏天,我接到一个特殊的任 务——为我社畅销书《万物生灵:冯骥才给 孩子的散文》打造系列续作。彼时,冯静社 长刚从天津大学冯骥才文学艺术研究院拜访 归来,带着满腔热情与一个灵光一闪的书 名: "下本书不如就叫《万物皆美》吧。" 那 一刻,院落里斑驳的光影、拂面的微风,仿 佛都成了这个书名最美的注脚。于是,我作 为四川文艺出版社的一名年轻编辑, 开始了 与《万物皆美:冯骥才写给孩子的成长书》 相伴的旅程。这也是我职业生涯中独立责编 的第一本本版书。

策划之初,我们怀揣着一个朴素的愿望: 将冯骥才先生深厚的美育理念,化作孩子们 能够读懂、爱读的文字。冯骥才不仅是文学 家,更是一位文化学者和画家,他的文字兼具 文学之美与画面之韵,我们希望借此系列,持 续为孩子们提供审美启蒙和心灵滋养。

然而, 理想的丰满与现实的骨感很快显 现,经典再造之路并非坦途。在最初的3个 月时间里,我和团队成员频繁出入四川省图 书馆,更是为项目采购了数十本冯骥才先生 的散文集。我们沉浸在冯骥才的文字海洋 中,试图打捞最闪光的珍珠。一篇篇选文、一 版版框架、一个个书名……我们提出了10多 个策划方案,却一次次被退回。那时,迷茫与 压力如影随形,我们甚至开始怀疑:究竟怎样 的编排,才能真正走进孩子的内心?

转机出现在一次次头脑风暴之后。我逐 渐意识到,与其追逐外在的形式创新,不如回 归内容本身的力量。冯骥才的文字自有其光 辉,我需要做的,是找到最适合孩子的逻辑线 索。兜兜转转,最终又回到了最初的名字—— "万物皆美"。它简洁、明亮,如同一句亲切 的呼唤,邀请孩子打开发现美的眼睛。

方案定稿只是起点。在三审三校的过程 中, 我收到了来自资深编审老师的细致指 点,更有幸得到冯骥才先生的建议。篇目的 顺序、选文的内容、章节的名称, 无一不经 过反复推敲。最终,我确立了全书的5章结 构:从"萌芽"启发生命思考,到"成长" 回望故乡之美,再到"探索"世界诗意、 "思考"艺术真谛,最后"发现"民族文化 的多元之美。这5个篇章,宛如为孩子们打 开的5扇窗,伴随他们思想和审美的成长, 由近及远、由具象至抽象,一步步拓宽认知 与情感的边界。

本书的亮点颇多:精选冯骥才先生45 篇经典散文,涵盖生命、故乡、艺术等多维 主题; 多篇文章入选中小学语文教材, 兼具 文学性与教育性;语言优美生动,充满画面 感,是孩子美育启蒙的优秀读本。最终,由 美编精心设计的封面, 更是为这本书增添了 视觉上的美感,与内容相得益彰。

编辑工作不仅是案头功夫, 更需具备编 发一体化的思维。在发稿之前, 我便主动与 发行部门的同事多次沟通,探讨后续的销售 与营销计划。记得一个平凡的下午, 我突然 接到任务,要求立即准备产品介绍PPT,投 递"百班千人"暑期推荐书单。那时许多材 料尚未齐备,时间紧迫,但我深知机会稍纵 即逝。在那个"兵荒马乱"的下午,我借助 AI工具生成了封面草图, 赶制出第一版 PPT。尽管匆忙,却饱含我们对这本书的期 待与信心。

惊喜在几个月后传来——《万物皆美》 成功入选"全国百班千人读写计划2025年 小学生暑期分年级阅读推荐书目"及"2025 年四川省少先队阅读大赛推荐书目"! 这份 认可,不仅是对图书内容的肯定,也是对编 辑团队无数个日夜努力的最好回报。

2025年暑假,这本书正式上市。第一个 月销量便突破万册,获得200多个新媒体账 号的推荐,并且在成都、重庆等地举办了多场 名师分享会。看到孩子们手捧书本、眼中闪光

的那一刻,我深感一切付出都是值得的。 《万物皆美》的出版历程, 见证着我作 为编辑的成长历程。它让我体会到,编辑不 仅要打磨文字, 更要传递理念、引发共鸣。 此书也加深了我对名家经典童书系列化运作 的理解。感谢冯骥才先生的信任、团队的支 持和小读者的喜爱。愿这本书继续陪伴孩子 们,走向更丰盈、辽阔的精神世界。

#### 《张栻诗文集编年笺注》:

### 深耕潜研 嘉惠学林

张栻,南宋汉州绵竹(今四川绵 竹)人,他既是著名理学家、教育家、 政治家,又是宋代蜀学的杰出代表、湖 湘学派的灵魂人物。《张栻诗文集编年 笺注》首次全面整理、编年笺注张栻存 世的诗文,书中对张栻诗文写作时间、 写作背景、师友门人交往的考证具有重 要的学术价值,是研究宋代理学、张栻 生平及其理学思想必不可少的参考文 献。此外,本书对张栻留下的500多篇 文、400多首诗赋以及100多篇各类佚 文佚诗进行了系统笺注与整理,为学者 研究张栻提供了便利。作为这部重量级 学术著作的责任编辑, 回首这部书的出 版,经历了深耕潜研的过程,唯愿其能 嘉惠学林。

本书篇幅较大,包含超过1000篇 辞赋诗文以及近5000条注释校勘文 字。要处理好如此体量的稿件,首先要 有全局观。为此,从标题字号字体、引 文字体到各级符号格式、行间距,这些 细节都经过反复推敲及试排版打样。

在确定基本版式后, 便是异体字的 处理问题。结合本书实际, 我对书中存 在的异体字进行了区别考虑:属于旧字 形或同时属于旧字形的异体字,则改为 正体; 引文中出现的异体字, 不涉及旧 字形者,则维持原样。在此原则下,全 书通改的异体字达到上百个,排除了读 者阅读的一大障碍,同时也使书稿体例 更加完备。

原文的核对是本书出版过程中的重 中之重。这1000余篇辞赋诗文、近 5000条注释校勘文字,其中包含的引 文数量之巨可想而知。在借助数据库提 高效率的同时,还是要具体到每一处的 内容处理上,查找是否同一出处,其表 达语境是什么, 再确定能否据改。古籍 出版就是一个不断耐心求真的过程,每 个细节都不能放过。

编年是古籍整理的关键一步,本书 作者杨世文先生对张栻的每条诗文进行 了细致编年与著作背景考证,但因资料 众多, 难免有疏忽之处, 编辑在这里就 发挥了重要作用。比如作者在编年题解 中提到"林、程"二人与张栻交流,却 未给出其他注释,如果不了解这段历史 的人,就不知道"林、程"是谁,此时 需要补全其名字。

在学人交往方面,本书也多有考 证。在张栻的作品中,其与朱熹的书信 对于研究宋代理学尤为珍贵。这些书信 时间跨度长,讨论问题广泛,这些讨论不 仅记录了两位大儒的思想交锋,更反映



杨世文 著 巴蜀书社

了南宋理学的发展脉络。本书的相关考 证及详细注解,为今人研究提供了便利。

张栻去世后,朱熹编纂其诗文为 44卷,这就是淳熙甲辰(1184)本。 到了民国年间, 傅增湘查点故宫藏书, 发现了宋刻本《南轩文集》,但已经为 残缺之本。除宋残本外,今存还有明清 时期各种刻本。明代的重要刻本主要有 9种,其中以嘉靖元年(1522)刘氏翠 岩堂慎思斋刊本校刊较精,且比较易得, 本书即以此为底本,同时用其他诸本参 校,其中宋残本是最重要的参校本。为了 体现不同校本的文字特点,编辑没有刻 意追求字体的一致。如"洒"字,按照繁简 字的处理,一般情况下会被改作"灑",但 在作"洒扫"解时,很多古籍都直接用了 "洒"字。为了体现这一特点,编辑在审稿 时选择了保留原文字形。

除了版式、内容的把握之外,还有 封面的把关。由于本书被列入"四川历 史名人丛书",按丛书要求需要用固定 封面样式,但颜色可以灵活搭配。作者 最开始想用米色为底,于是设计师以米 色底+黑字完成了第一版,但总体感觉 上显得突兀。最终封面方案调整成了绿 色底+白字,白字里垫的是《清明上河 图》的纹样, 既契合了张栻宋人的特 点,又显得古朴大方、赏心悦目。

本书的编年与笺注, 使张栻的生平 经历、学术交游和思想演变得以清晰呈 现,为研究宋代蜀学、湖湘学派乃至整 个宋代理学打下了坚实基础。希望这部 著作能够推动张栻及宋代理学研究的深 入开展, 让先贤的思想智慧在新时代焕 发新的生机。

### 《忍把功名,换了人间烟火》:

# 儒林往事, 也不过是寻常生活

□侯泰而

《忍把功名,换了人间烟火》是关 于《儒林外史》的书信集。杨早、庄秋 水、刘晓蕾三位老师,相约重读吴敬梓 这部名作, 议定6个论题, 就每个论题 写信讨论,共18封信,构成此书主要

《儒林外史》以摹写儒林、揭批科 举闻名,所赞赏的,是那些不把功名当 终极目标、在人间烟火里寻找真谛的 人。《忍把功名,换了人间烟火》这个 书名,是很精辟的,化用柳永那句"忍 把浮名,换了浅斟低唱",概括全书主 旨。把"浮名"换成"浅斟低唱",含 有柳永对自己诗酒生涯的无奈,而"忍 把功名,换了人间烟火"这个说法,可 算客观描述。

如果把"人间烟火"理解为饮食男 女的日常生活,那《儒林外史》里就处 处有烟火。杨早多次提到官员向鼎与伶 人鲍文卿的友情,"向鼎由知县到知府 到道台,对鲍文卿从感激到敬佩到相 知,二人的友情跨越阶层,却善始善 终"。庄秋水用很多笔墨来谈一位热爱 吃喝、钟情享受的女性——王太太, "她选择过得快乐开心,把全部的爱都



杨早 庄秋水 刘晓蕾 著 四川人民出版社

倾注在自己身上",身上"有一种率性 质朴,散发出一种出乎意料的诗意"。 刘晓蕾论述了城市的种种便利,"城市 越大越发达,对普通人越友好",在杭 州、南京可以作"时文选家",可以当 "中介",可以卖文为生,即使当底层文 人,也可以靠算命、拆字、刻章等在市 井混饭。这些,哪一样不与平常日子相 关呢?哪一样不是人间烟火呢?

"深入人间烟火"与"不食人间烟 火",是两种不同的态度。吴敬梓在 《儒林外史》中表现的, 是对儒家品行 的坚守,对追名逐利的批判,对柴米油 盐的热爱。

那到底什么是《儒林外史》的底

杨早通过对《儒林外史》第一回王 冕故事的分析, 觉得关注物质利益的 "翟买办与三位游客才是功名世界的底 色"。有了这个底色的衬托,王冕才显 得格外可敬。因而必须"将烟火写 透",才能让人知晓功名之外别有天 地。刘晓蕾则认为"最后一回最能说明 《儒林外史》的底色",这一回中的市井 四大奇人,"其见识和行止都带着释放 个性的现代气息"。刘晓蕾别有见解, 认为《儒林外史》的底色是日常生活, "书里的人物是日常生活里自然生长出 来的,不是悬浮在生活之上的"。三位 作者的意见不尽一致,一个说是功名利 禄,一个说是人的主体性实现,一个说 是日常生活,辨析得都非常精彩。这并 非对错之论,反而从某种程度上展示了 《儒林外史》的丰富性,证明了这部小

科举是《儒林外史》中最火的话题, 三位作者的观察角度也有点不一样。

杨早对科举有很深的研究,但他更 喜欢《儒林外史》中的日常生活,认为 书中的人伦才是最用力、最有价值的地 方。庄秋水反思, 为何社会只提供科举 这么一条选拔的路,人们为何只能走这 道窄门?吴敬梓生于科举世家,18岁 中秀才,后来三次科考都以落第告终。 他深谙科考个中滋味, 对科举的批判也 更为深刻。刘晓蕾与吴敬梓有一定程度 上的"共情", 觉得他在批评科举时并 无道德优越感,他"写为科举疯魔的 人,一定看到了过去的自己"。作者们 对科举的各自言说,让人看到了历史回 望中的一言难尽。

此书以书信形式出之, 比平常学术 随笔更生动活泼些,作者们的性情一 杨早的敦厚、庄秋水的博洽、刘晓蕾的 犀利随文字浮现,闪烁漾荡,摇曳生 姿,读之解腻,"也是好看煞人"。

### 《浪浪山小妖怪》系列童书:

# 争分夺秒完成爆款国漫IP童书开发

□刘璐

国产二维动画电影《浪浪山小妖 怪》票房口碑双丰收,天地出版社出版 的《浪浪山小妖怪图鉴游戏书》《浪浪 山小妖怪奇趣贴纸书》也获得了不少读 者的青睐。回顾两本书的出版过程,其 间有许多艰辛,也积累了许多关于IP

图书打造的宝贵经验。 在与版权方洽谈合作之初, 我们觉 得这部动画电影大概率会火,很重要的 原因在于《浪浪山小妖怪》主创团队打 造的短片曾获得成功,但我们也曾担心 《浪浪山小妖怪》的故事是否能获得孩 子的喜欢。后来,在与版权方深入沟通 后,我们发现《浪浪山小妖怪》与之前 的短片是有很大不同的: 它的受众群体 更为广泛,包括年轻受众及亲子家庭; 同时, 电影中涉及的友情与亲情、正义 与善良、希望与勇气等主题,也会给孩 子带来正向的引导。由此,我们便打消 了疑虑,决定签下这个选题。

疑虑打消了,接下来就是如何策划 及操作这个选题。刚开始,由于版权方 保密的需求,可以开放的素材很少,涉 及故事内容的只有简短的故事梗概和少 量对白,美术设计素材则相对丰富一 些。我们采取了这样的策划方向: 深挖 IP内涵,努力实现内容创新,做出特 色与差异化。

经过分析,我们认为,《浪浪山小 妖怪》之所以能吸引孩子, 主要有以下



上影元 著 新天地童书 编 天地出版社

几方面原因: 一是它的故事情节比较简 单,同时很巧妙地运用了西游题材,孩子 能轻松看懂,再加上笑点密集,孩子会乐 在其中;二是它的角色特点鲜明,无论是 主角还是配角,都让人印象深刻;三是它 独特的创新国风艺术,将传统水墨运笔

目一新, 收获极致的审美体验。 同时,我们发现,《浪浪山小妖 怪》有两种不同风格的素材:一种是与 电影风格完全一致的经典素材,一种是 更加萌趣可爱的 Q 版人物素材,于是 就萌生了用经典素材做图鉴书,用Q 版人物素材做贴纸书的想法。

与现代光影效果有机融合,能让孩子耳

要实现内容创新,图书就不能简单 地重复电影的情节, 而是要既能体现电 影的内涵和精髓,又要有更多的突破。 因此,我们对两本书做了不同的定位: 《浪浪山小妖怪图鉴游戏书》以动画电 影的经典素材为依托, 立足于海量高品 质精美图片,以图鉴的形式展现电影中 各具特色的人物角色、经典有趣的台词 和扣人心弦的情节,并揭秘一些电影未 公开的设定细节,带孩子深度探索电 影。《浪浪山小妖怪奇趣贴纸书》则采 用电影 Q版人物素材,以简单的电影 角色档案和情节介绍为依托,设计丰富 的益智游戏,并附赠海量精美贴纸,主 打萌趣可爱+益智好玩,让孩子既能重 温看电影的乐趣,又能锻炼观察力、专 注力、想象力与创造力等。

确定了图书的打造方向与主要内 容,接下来就是争分夺秒赶进度了。我 们拿到素材是在6月下旬,而电影在8 月2日正式上映,也就是说留给图书制 作的时间不到2个月,而且在打造图书 内容之初,能获得的文字资料很少。为 了能赶上进度,我们采取了"前期大胆 猜测、合理下笔,后期修改完善"的方 式, 先根据版权方提供的素材和文字材 料,整理出文本内容,并制作文件,待 电影开始点映之后, 再深入了解电影内 容,修改文本。

在反复打磨与完善后,两册图书终 于在电影上映期间与读者见面。在电影 上映之初,我们就向各个渠道发布了新 书信息,提供封面图、内文图等营销物 料,开启第一轮的图书预热。随着电影热 度提升,相继开启预售、上架等动作,争 取各大平台的重磅新书位置、主店专题 活动等。我们还注意在营销时突出产品 的特色,如《浪浪山小妖怪奇趣贴纸书》 是目前市面上唯一用《浪浪山小妖怪》Q 版人物形象打造的图书,营销时也重点 突出了它的独特性、唯一性。

紧跟电影热度,最大化地将电影粉 丝转化为图书消费者,是我们此次策划 的愿景与追求。